

Unterschriftenjagd

<p>Ich esse gerne Lakritze.</p> <p><i>Mans Mueller</i></p>	<p>Ich fahre ge Fahrrad.</p> <p><i>Petra Schmidt</i></p>
<p>Ich spreche</p>	<p>Ich war</p>

In diesem Spiel geht es darum, so schnell wie möglich Unterschriften zu den vorgegebenen Kategorien zu sammeln.

Material

- einen Stift pro Teilnehmer
- Laufzettel

Vorbereitung

- Zettel mit verschiedenen Kategorien erstellen (auf die Gruppe abstimmen)

Laufzettel mit möglichen Kategorien

Ich habe mindestens 3 Geschwister	Ich habe 2 Hunde als Haustier	Ich spreche französisch	Ich war in den USA
Ich habe kein Facebook	Mir gefällt Hip-Hop	Ich habe Kinder	Ich habe blaue Augen
Mein Handy hat keine Kamera	Ich habe keinen Auto-Führerschein	Ich bin FC Bayern-Fan	Ich trage Kontaktlinsen
Ich bin Vegetarier	Ich wohne in einem Haus mit mehr als 100m ²	Ich spiele Gitarre	Ich rede Hochdeutsch
Ich bin 1,65m groß	Ich war in Afrika	Meine Schuhgröße ist 45	Ich habe ein Motorrad
Ich war mind. 2x auf einem Sola	Ich war in Italien, Frankreich und Spanien	Ich habe diesen Monat Geburtstag	Ich benutze E plus als Standard-Netz
Ich bin gespannt auf	Ich bin ein unverbesserlicher Kaffeetrinker	Ich bin Frühaufsteher	Ich mag keine Schokolade

Durchführung

- Jeder Teilnehmer benötigt einen Stift und einen Laufzettel mit den Kategorien.
- Ziel ist es, in jeder Kategorie eine Unterschrift zu haben.

- Die Teilnehmer gehen aufeinander zu und befragen sich gegenseitig, welche Kategorie auf sie zutrifft.
- Wurde eine passende Person gefunden, so setzt diese ihre Unterschrift in die Kategorie auf dem Zettel.
- Auf dem Laufzettel dürfen am Ende keine Unterschriften doppelt vorhanden sein.
- EINE Kategorie darf man auch selbst auf dem eigenen Zettel unterschreiben.
- Wer als Erster zu jeder Kategorie eine Unterschrift vorweisen kann, hat gewonnen.
- Findet sich zu einigen Kategorien keine passende Person, bleibt das Feld einfach leer und es gewinnt am Ende ebenfalls die Person mit den meisten Unterschriften.

Variationen

Das Spiel kann auch auf Zeit gespielt werden (z.B. 10 min.). Derjenige, der am Ende die meisten Unterschriften vorweisen kann, hat gewonnen.

Die Kategorien können auch so gewählt werden, dass sie nach Verhaltensweisen oder Persönlichkeit der Teilnehmer fragen, z.B. "Ich traue mich, vor einer großen Gruppe zu sprechen" oder "Es fällt mir schwer, auf andere zuzugehen" oder "Kein Risiko ist mir zu groß".

Quellennachweis

- Bilder: MariES